

**Als international tätiges Unternehmen der Medizintechnik entwickeln und vertreiben wir Systeme für die Ultraschall-Diagnostik. Wir verstehen uns als Spezialanbieter und beliefern Kliniken sowie niedergelassene Ärzte mit Fokus auf die Urologie, Chirurgie, Anästhesie sowie angrenzende Fachbereiche. Von unserer Zentrale in Quickborn betreuen wir unsere Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz. In den letzten Jahren konnten wir unsere Marktposition mit innovativen Produkten und Leistungen ständig ausbauen.**

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

## **Vertriebsprofi (m/w/d) Medizintechnik in der Region Nordrhein-Westfalen**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie sorgen für eine gezielte Vermarktung unserer Ultraschall-Diagnosesysteme.
- Sie adressieren Kliniken und niedergelassene Ärzte, kümmern sich um bestehende und akquirieren neue Kunden.
- Sie bereiten sich intensiv auf Ihre Gespräche und System-Vorfürungen vor, beraten potenzielle Kunden, wecken Interesse und schließen Verträge sicher und korrekt ab.

### **Ihr Profil:**

- Sie sind als Vertriebsmitarbeiter/in bereits erfolgreich.
- Sie sind begeisterungsfähig und können andere begeistern.
- Gute Organisation ist Ihre Stärke, Sie handeln proaktiv und mit klarer Kommunikation.
- Sie haben eine gewissenhafte, sorgfältige, selbstständige und teamorientierte Arbeitsweise.
- In den gängigen MS-Office-Anwendungen kennen Sie sich gut aus.
- Die englische Sprache beherrschen Sie.
- Ihr Wohnort befindet sich im Vertriebsgebiet.

### **Wir bieten:**

Für diese abwechslungsreiche, spannende Aufgabe bieten wir Ihnen ein attraktives Gehalt, einen neutralen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, sowie eine adäquate Homeoffice-Ausstattung.

Haben Sie Lust daran, in einem überschaubaren Team eine wichtige Aufgabe auszufüllen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung, die Sie bitte zu Händen von Herrn Frank Rätzer senden.

E-Mail: [FRaetzer@bkmedical.com](mailto:FRaetzer@bkmedical.com)